



Рецепти

при
динамичен и непредсказуем
пазар



ДИАГНОЗА

Непредвидимост и липса на точна и навременна информация

Patient Name: Мърчангайзинг компания
 Address: _____ Date: _____

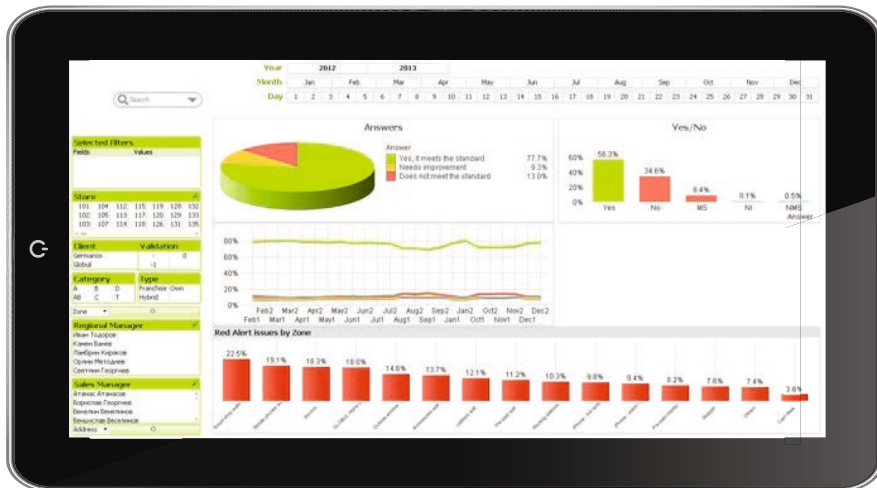
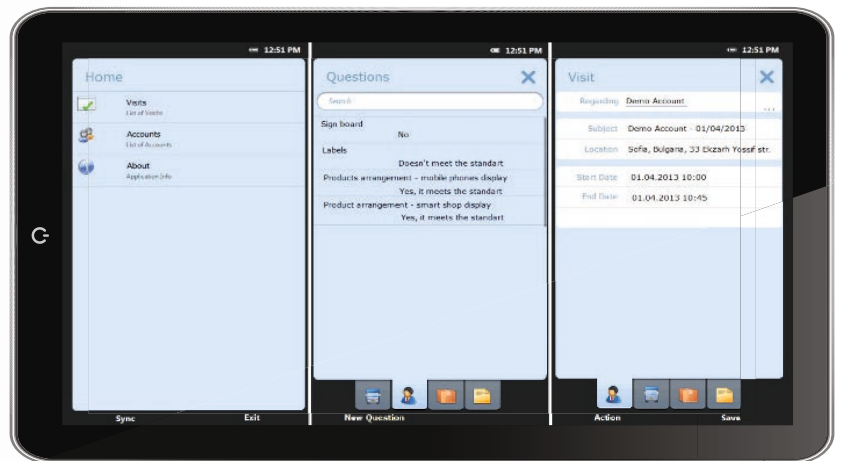
- 1) увеличаване на продажбите
- 2) максимално използване на мястото
- 3) контрол върху заявките и доставките
- 4) поддръжка на стоки в промоция
- 5) ключови анализи
- 6) гъвкава маркетингова политика

MD: _____
 Signature: _____

Снемане на ключови за обекта параметри

Проследяване на стандарти (според типове обекти)

Снемане на снимки и обвързването им с важни за обекта параметри



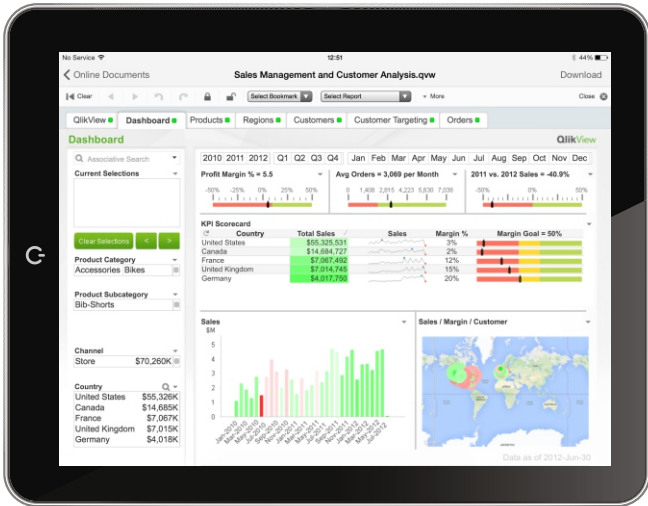
Изграждане на система за контрол на сметните параметри

Оценка на качеството и KPIs на обекти

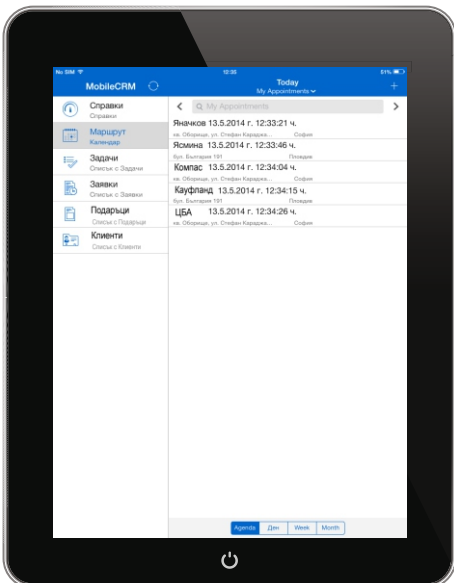
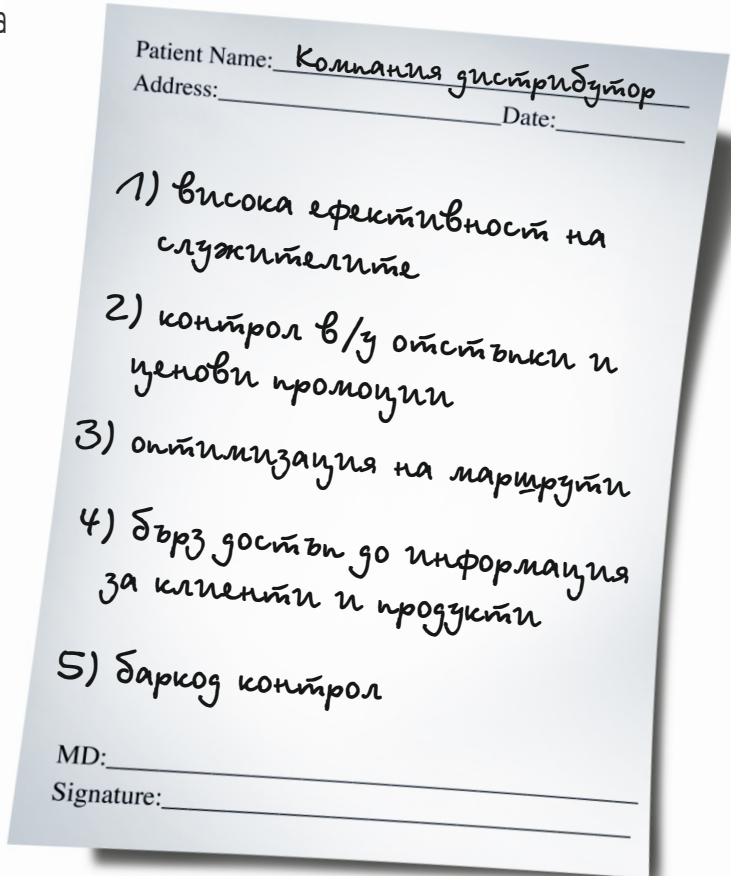
ДИАГНОЗА

Недостатъчно информация за историята и нуждите на клиента

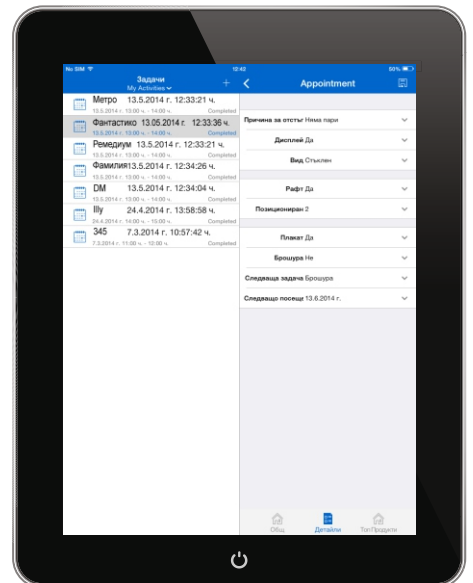
360° поглед върху историята на клиента



- Проследяване на дейности на търговците
- Залагане на таргети и тяхното изпълнение



- Управление на търговски екипи
- Маршрутизация на обекти
- Снемане на GPS координати
- Вземане на заявки на място
- Прилагане на ценови политики, подаръци



БАЛКАН СЪРВИСИС

Балкан Сървисис - предпочитан партньор в
изграждането на решения за
управление на взаимоотношенията с клиенти

Ние допринасяме за превръщането на данните в ценно за клиента познание, което да му помогне да извлече максимална полза от ежедневните операции.
Това постигаме във всеки наш проект, с избора на най-подходящи технологии.

- Над 200 реализирани проекта
- Над 70 клиента
- Водещ партньор на лидери в IT индустрията за Microsoft Dynamics CRM, QlikView

КЛИЕНТИ



Консултирайте се безплатно при нас!

Борислав Симеонов, 0895 527 207, borislav.simeonov@balkanservices.com

Николай Миленков, 0895 560 279, nikolay.milenkov@balkanservices.com

Христина Димитрова, 0899 945 202, hristina.dimitrova@balkanservices.com